



Opublikowane na: Mława (mlawa.pl)

Autor: Magdalena Grzywacz

Burmistrz z wizytą w Chinach. Coraz bliżej sprzedaży Novago ekologicznemu potentatowi

Publikowane od
28.07.2016 00:00:00

Publikowane do
28.08.2016 00:00:00



Burmistrz Miasta Mława Sławomir Kowalewski od 10 do 15 lipca odbywał podróż służbową do Chin w związku ze sprzedażą spółki Novago. Podczas tej wizyty studyjnej miał szansę poznania nowego właściciela firmy oraz przyjrzenia się z bliska gospodarce i kulturze państwa środka. O swoich wrażeniach z wyjazdu opowiadał podczas ostatniej sesji Rady Miasta Mława.

Nowym właścicielem mławskiej firmy Novago będzie chiński potentat w branży ochrony środowiska – China Everbright International Limited. W jego posiadaniu znajdzie się 97,12 % udziałów spółki, pozostałe 2,88 % zaś będzie nadal należeć do miasta Mława. Zgodę na sprzedaż spółki wyraził już Urząd Ochrony Konkurencji i Konsumentów. Ceremonia zakończenia transakcji związanej ze sprzedażą Novago ma się odbyć w Mławie 29 sierpnia br. Burmistrz Sławomir Kowalewski zaprosił na tę uroczystość przedstawicieli rządu RP.

- Bardzo dobrą wiadomością dla nas jest to, że firma będzie miała swoją siedzibę w Mławie – podkreślał na sesji rady 26 lipca burmistrz. To właśnie do budżetu naszego miasta będą wpływały odprowadzane przez nią podatki.

Sławomir Kowalewski wraz z przedstawicielami Novago (z prezesem zarządu Januszem Arentem na czele) odwiedzili w Chinach Shenzhen, Boluo, Changzhou, Szanghaj i Hong Kong. Obejrzeliby należące do China Everbright International Limited zakłady zajmujące się pozyskiwaniem energii z odpadów oraz spotkali się z kierownictwem CEI. Burmistrz był pod wrażeniem ogromu aglomeracji, w których gościł, oraz prężnego rozwoju gospodarczego Chin. - Zapytałem, gdzie leży klucz tego sukcesu. Odpowiedź była jedna: partnerstwo publiczno-prywatne – wspominał podczas wtorkowej sesji.

KN / UMM







Adres źródłowy: <https://mlawa.pl/arttykul/burmistrz-z-wizyta-w-chinach-coraz-blizej-sprzedazy-novago-ekologicznemu-potentatowi>